

**Forbo Siegling ist ein international tätiges Unternehmen der kunststoffverarbeitenden Industrie. Innovative Entwicklung, moderne Produktion, zuverlässiger Service und praxisgerechte Produkte sind Grundlagen unserer weltweiten Marktführerschaft.**

Für unseren Verkauf Schweiz suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine/n

## **Technische/n VerkaufsberaterIn im Aussendienst/Key Account ManagerIn**

**Ihre Aufgaben:** Sie sind verantwortlich für die Umsetzung der Marketing- und Verkaufsstrategie, die Akquisition von Neukunden, den Aufbau und die Festigung der langfristigen Partnerschaften mit Erstausrüstern und Endverbrauchern. Als marktorientierte Persönlichkeit erkennen Sie die Bedürfnisse unserer Kunden frühzeitig und bringen diese mit einem eingespielten Team zum erfolgreichen Abschluss. Somit sind Sie Bindeglied zwischen dem Unternehmen und unseren Schlüsselkunden im Verkaufsgebiet Zentral- und Ostschweiz.

**Ihr Profil:** Sie sind zielstrebiges, selbstständiges sowie verkaufsorientiertes Arbeiten gewohnt und verfügen über eine abgeschlossene technische Ausbildung; von Vorteil haben Sie sich in Richtung FH/TS weitergebildet. Neben Ihrer mehrjährigen Aussendienst Erfahrung, vorzugsweise im Anlagen- oder Maschinenbau, sind Sie in Englisch verhandlungssicher. MS-Office (Word, Excel), Lotus Notes und CMR-Programme sind Ihnen vertraut.

Wenn Sie den Anforderungen entsprechen und eine neue, anspruchsvolle Herausforderung annehmen wollen, dann senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an Frau I. Strub, Personalabteilung.